

Julie Demers

Représentante des ventes

Blainville (Québec) J7B 1J4

514 984-0922 • juliedemers10@videotron.ca

Français et Anglais

PROFIL

Véritable passionnée du domaine de la vente, rigoureuse et consciencieuse, dotée d'une forte capacité d'adaptation. Mes aptitudes relationnelles développées font de moi une représentante qui saisit chaque opportunité pour assurer un service client digne de mention.

SOMMAIRE DES COMPÉTENCES

- Solide expérience à titre de représentante des ventes
- Orientée vers les résultats et motivée par l'atteinte des objectifs
- Habile à identifier des opportunités d'affaires visant la croissance
- Facilité à s'adapter à un marché en constante évolution
- Capacité à créer des relations d'affaires profitables et durables
- Persévérante – Passionnée – Efficace – Autonome

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Représentante publicitaire

Magazine SkiPresse et CyclePresse, Saint-Hyacinthe

2017 à 2019

- Effectuer la vente, par téléphone ou en personne, d'espaces publicitaires sur le site web ou dans le magazine papier
- Rédiger des récits de voyage et des chroniques pour la page de trouvailles

Représentante des ventes

Trees Mountain Apparel, Piedmont

2017 à aujourd'hui

Puma Canada, Ville Saint-Laurent (contrat)

2015 à 2016

AGL Marketing inc., Montréal

2013 à 2015

RMP Athletic Locker, Mississauga (Ontario)

2005 à 2013

Diffusion SF inc., Blainville

1997 à 2005

- Développer le bassin de clients en effectuant de la prospection
- Évaluer les besoins du client à court et long terme et proposer différentes options
- Remplir les rapports de vente et faciliter la livraison des produits
- Effectuer des suivis de satisfaction après-vente et offrir le soutien nécessaire
- Former les employés en boutique sur les caractéristiques des nouveaux produits
- Maintenir à jour ses connaissances sur l'évolution des produits et ceux des concurrents
- Effectuer des prévisions d'opportunités d'affaires
- Assumer la responsabilité de comptes majeurs

RÉALISATIONS PROFESSIONNELLES

- ✓ Ouverture, en moins d'un an, de plus de 10 nouveaux comptes dans les magasins de vêtements pour enfants. (AGL Marketing inc.)
- ✓ Développement de nouveaux marchés hors du réseau, malgré un contexte économique difficile. (AGL Marketing inc.)
- ✓ Récipiendaire du prix de la meilleure représentante des ventes de l'année suite à une augmentation du chiffre d'affaires de 10 % pour différentes marques. (RMP Athletic Locker)
- ✓ Maintien de l'augmentation de 10 % du chiffre de vente annuellement pendant 4 années consécutives. (RMP Athletic Locker)
- ✓ Augmentation de 15 % des ventes pour chacune des marques dont j'étais responsable. (RMP Athletic Locker)

AUTRE EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Serveuse

Misto, Montréal

Primadonna, Montréal

Globe, Montréal

Bistro Unique, Montréal

FORMATION ET PERFECTIONNEMENT

Diplôme d'études collégiales en tourisme

Collège LaSalle, Montréal

1997

Diplôme d'études collégiales en sciences humaines

Collège Ahuntsic, Montréal

1992

LOISIRS ET INTÉRÊTS

- Vélo de route et de montagne
- Randonnée pédestre
- Ski télémark, nordique et de fond
- Microbrasseries
- Découverte de nouvelles bières